

## Time Management

Time management is iets waar we goed aandacht aan moeten besteden. Dit omdat de meeste mensen gewend zijn om naar hun werk te gaan waar hun baas hen verteld wat ze moeten doen. Ze zijn niet gewend om hun eigen schema's te maken en deze te volgen.

Er is een groot verschil tussen de activiteit en productiviteit. De meeste mensen hebben het gevoel dat ze een goede dag werk binnen ACN hebben, gewoon omdat ze druk bezig zijn met papierwerk of luisteren naar conference calls. Misschien hebben ze deelgenomen aan een opleiding bellen of ruim je bureau op. Ze zijn de dag bezig geweest met het beantwoorden van e-mails of praten met vertegenwoordigers over hoe hun bedrijf gaat. Hoewel dit is goed is, zal het je niet geld opleveren. Het enige dat je geld in deze business opleverd is Fase 1 activiteit! Piquing en vervolgens presenteren aan diegenen die geïnteresseerd zijn in luisteren (1 op 1's en PBR's). Dat is de enige manier om uw financiële doelstellingen in deze business te verwezenlijken.

Greg Provenzano deelde zijn dagelijkse schema met ons toen hij actief zijn bedrijf opbouwde.

Zijn dagelijkse schema zag er ongeveer als volgt uit:

6u tot 9u: persoonlijke tijd (oefening, gebed en zelf ontwikkeling)

9u tot 12u: persoonlijke fase 1 activiteit (piquing en presenteren voor persoonlijk gesponsorde personen)

12u tot 1u: lunch (openbare plaatsen voor prospecting)

1u tot 4u: groep fase 1 activiteit (3-weg gesprekken, 1 op 1's & 2 op 1 voor zijn downline)

4u tot 6u: familie tijd (eten, spelen tijd met kinderen, enz.)

6u tot 11pm: PBR tijd

Dames en heren, dat is een gebalanceerd tijdschema voor Full timers. Om een schema als dit in te vullen MOET u het doen van een minimum van vijf 1 op 1's per dag (2 op 1's), 3 PBR's per week. Voor full timers is dit minimaal!

Voor part timers, verminder het schema dat aansluit bij uw werk. 5 tot 10 - 1 op 1's per week, 1-2 PBR's per week.

Als u ons systeem volgt, krijgt u geweldige resultaten! Beheer uw tijd, zodat u productief zal zijn en niet alleen actief. Maak een schema en hou je eraan.

Napoleon Hill zei dat de # 1 gemeenschappelijke noemer van alle financieel succesvolle mensen die hij ontmoet had in zijn gehele leven voor het bestuderen van hen was dit: ze hadden allemaal een schriftelijk plan, een specifieke schriftelijke plan en ze hielden er aan vast!

Leiders horen het goede voorbeeld te geven. Stel een voorbeeld voor je team door het ontwikkelen van goede time management vaardigheden. Mensen met een gemiddeld inkomen gaan door het leven gaan door dingen te doen net wanneer ze het gevoel willen of wanneer ze zijn in de stemming. Maak plannen voor uw toekomst, uw familie verdient een veranderen VANDAAG!